Terminale professionnelle

Option Univers de jardinerie

Repères pour les maîtres de stage et d'apprentissage

Consolider le conseil technique en jardinerie, la conduite d'une vente et l'animation commerciale. Le jeune développe sa capacité à analyser les résultats du rayon et à présenter ses expériences professionnelles.

Session à la MFR	Grands thèmes professionnels	Pistes en entreprise
Session 1 31/08 au 05/09 2026	Bilan de première ; besoins des plantes et des clients. Mise en rayon saisonnière, accueil, organisation de l'équipe, indicateurs de performance et animation du magasin. Point sur une première situation professionnelle du dossier.	Fixer les priorités de progression et observer les résultats d'un rayon.
Session 2 21/09 au 26/09 2026	Besoins des plantes, conduite de la vente et rôle du conseiller. Mise en rayon, chiffre d'affaires et ventes ; préparation et conduite d'animations commerciales. Finalisation de cette première situation.	Accompagner une vente et participer à une animation avec le tuteur.
Session 3 05/10 au 17/10 2026	Diagnostic des besoins du client et des plantes. Qualité du service, vente, indicateurs de transformation, mise en rayon et animation commerciale. Relecture de la présentation d'entreprise.	Analyser une situation de conseil et observer la qualité du service rendu.
Session 4 02/11 au 07/11 2026	Approvisionnement, démarque et conduite de la vente. Besoins des plantes, mise en rayon et animation commerciale. Recherche d'une deuxième situation professionnelle.	Repérer les causes de pertes de produits et les moyens de les limiter.
Session 5 30/11 au 12/12 2026	Approvisionnement et offre du magasin ; déchets et encaissement. Besoins des plantes puis engrais et amendements ; présentation des végétaux et animation. Validation de la deuxième situation et finalisation de la présentation d'entreprise.	Observer le tri des déchets et expliquer l'usage d'un engrais ou d'un amendement.

Lecture : une session regroupe les semaines consécutives indiquées « MFR ». Les pistes en entreprise sont des suggestions, à adapter à l'activité et au niveau d'autonomie du jeune.

Terminale professionnelle

Option Univers de jardinerie

Suite du déroulé professionnel prévisionnel

Session à la MFR	Grands thèmes professionnels	Pistes en entreprise
Session 6 04/01 au 16/01 2027	Engrais et amendements ; offre du magasin et traitement des situations difficiles. Charges de personnel, frais généraux, mise en rayon et animation. Premier rendu de la deuxième situation.	Adapter le conseil et analyser avec le tuteur une difficulté rencontrée en vente.
Session 7 01/02 au 13/02 2027	Engrais, rotation des cultures et associations de plantes. Service après-vente, remises, réglementation commerciale, préparation aux évaluations de vente et animation. Deuxième rendu de cette situation.	Comparer des solutions techniques et observer le traitement d'une demande après-vente.
Session 8 01/03 au 13/03 2027	Associations de plantes puis fleurs coupées et végétaux d'intérieur et d'extérieur. Mobilier, communication du magasin, service après-vente, animation et dossier professionnel.	Contribuer à une présentation commerciale et rassembler les éléments du dossier.
Session 9 29/03 au 10/04 2027	Fleurs coupées, végétaux puis haies. Fidélisation, mobilier, mise en valeur de produits complémentaires ; évaluations de vente et préparation de l'oral professionnel. Finalisation du dossier professionnel.	Proposer des produits complémentaires cohérents avec le projet du client.
Session 10 26/04 au 08/05 2027	Arrosage et cadre réglementaire des interventions sur les végétaux. Approvisionnement et visites pédagogiques ; dossier professionnel et révisions. Remise du dossier en trois exemplaires puis entraînement oral.	Expliquer un choix d'arrosage et relire les analyses tirées de l'entreprise.
Session 11 24/05 au 05/06 2027	Outillage de jardin ; réglementation, veille juridique et commerciale. Révisions et entraînement final au dossier et à l'oral professionnels.	Faire le bilan du conseil client, de la gestion du rayon et de l'autonomie.

Votre accompagnement

Faire le lien avec les situations vécues, expliquer les gestes et les choix professionnels, puis échanger avec le jeune sur ses progrès. Les activités se réalisent sous votre accompagnement, dans le respect des consignes de sécurité et du vivant.