

## Semestrialisation des modules du BTSA TC UJAC

Modules / Semestre	Semestre 1	Semestre 2	Semestre 3	Semestre 4
M1 Inscription dans le monde d'aujourd'hui	C1.1 Saisir les enjeux de la réalité socioéconomique			
	34			
	C1.2 Se situer dans des questions de société			
	32			
	C1.3 Argumenter un point de vue dans un débat de société			
48				
114				
M2 Construction d'un projet personnel et professionnel	C2.1 S'engager dans un mode de vie actif et solidaire			
	6	16	14	20
	C2.2 S'insérer dans un environnement professionnel			
	28	26	40	
	C2.3 S'adapter à des enjeux ou des contextes particuliers			
	28	14	46	
	C2.4 Conduire un projet			
32				
270				
M3 Communication	C3.2 Communiquer en langue étrangère			
	10	48	20	40
	C3.1 Répondre à des besoins d'information pour soi et pour un public			
	78			
	C3.3 Communiquer avec des moyens adaptés			
16				
212				
M4 Gestion d'un espace de vente physique ou virtuel	C4.1 Assurer l'attractivité de l'espace de vente physique ou virtuel			
	78			
	C4.5 Assurer la rentabilité d'une opération commerciale ponctuelle			
48				
126				
M5 Optimisation de la gestion de l'information des processus technico-commerciaux	C5.1 Exploiter des systèmes d'information à des fins commerciales	C5.2 Organiser la relation digitale	C5.3 Gérer les stocks et les flux à l'aide d'outils informatiques	
	138			
138				
M6 Management d'une équipe commerciale	C6.1 Optimiser l'activité de l'équipe		C6.2 Gérer une situation à enjeu particulier	
	80			
	C6.3 Professionnaliser l'équipe dans la relation technico-commerciale à l'international (anglais)			
52				
132				
M7 Développement commercial				C7.1 Développer l'activité commerciale de l'entreprise
				C7.2 Opérationnaliser les orientations stratégiques
			C7.3 Optimiser la relation fournisseurs	
			C7.4 Elaborer un plan de prospection clients	
154				
154				
M8 Relation client ou fournisseur	C8.1 Préparer la négociation technico-commerciale		C8.2 Réaliser une négociation technico-commerciale	C8.3 Assurer le bilan et le suivi d'une vente ou d'un achat
	104			
104				
Accompagnement	110			
110				
Accueil/Bilan	40			