

A pourvoir : postes de Technico-Commerciaux Agricoles à pourvoir, pour une belle Coopérative dans la région Centre-Val de Loire et l'Essonne.

À ce jour, nous nous ouvrons à des profils juniors que la société pourra accompagner.

Je vous joins pour exemple l'annonce pour le poste situé sur le département de l'Essonne.

Pour plus d'informations, je reste joignable par mail ou par téléphone au 06.63.19.41.87.

Technico-Commercial Agricole (h/f)

CDI

Essonne (91)

ADEIS RH, Cabinet de Recrutement et d'évaluation, spécialiste du secteur Agricole, recrute pour son client un **Technico-Commercial** (h/f), sur le département 91 et plus précisément sur le secteur de Limours. Notre client, Groupe coopératif de 4000 collaborateurs, présent en France et à l'international, est un acteur majeur de l'agriculture durable.

Rattaché(e) au Responsable Commercial de proximité, vous assurez le développement, le suivi commercial terrain, technique, administratif et logistique d'une clientèle constituée déjà existante (grandes cultures), à développer sur le terrain, dans la branche spécialisée phytosanitaires, semences et engrais grandes cultures. Vous fournissez un conseil technico-économique de qualité à vos clients (afin qu'ils obtiennent la meilleure performance et rentabilité dans leurs exploitations) tout en les accompagnant dans le développement d'une agriculture respectueuse de l'environnement.

Dans les grandes lignes, vos missions sont les suivantes :

- Gérer son portefeuille clients et prospects et développer auprès d'eux l'offre de produits et services proposés par la Coopérative
- Effectuer les visites conseils et les préconisations nécessaires à la conduite des productions (tours de plaine, visite aux champs...), selon les saisons et les bonnes pratiques agricoles
- Participer à l'élaboration des itinéraires de culture
- Assurer la veille réglementaire et environnementale
- Assurer la vente d'intrants nécessaires aux cultures (engrais, phyto, semences ...), de services (analyse de sol, cartographie, calendrier d'épandage, offre assurantielle, outils d'aide à la décision...),
- Intervenir sur les achats de produits courtage, suivant les directives précises du Responsable Collecte, ce dernier en lien avec les Traders
- Etablir des rapports de visites et de préconisations, bons de commande, facturation,
- Veiller au suivi des commandes / préconisations et assurer le SAV

Pour ce faire, vous aurez à disposition tout le soutien technique interne nécessaire à la bonne réalisation des missions.

De formation agricole ou issu(e) du secteur, vous justifiez d'une expérience commerciale acquise auprès d'une clientèle d'agriculteurs.

Doté(e) d'un sens du contact commercial développé, vous avez un très bon relationnel et un grand sens du service. Vous êtes rigoureux et méthodique et avez des connaissances pratiques et techniques de la vente agricole.

Vous souhaitez travailler au sein d'une structure engagée dans des démarches RSE fortes et ambitieuses et d'une économie verte ? Vous avez envie de contribuer à mettre l'économie au service des hommes, de l'environnement et du bien-être animal ?

Vous trouverez, au sein de cette coopérative, à la fois de quoi satisfaire vos ambitions professionnelles tout en participant à des actions en faveur de différentes causes.



Elise DELAUBE

Chargée de Recrutement

Tél. : 02 40 50 00 37 – Port. : 06 63 19 41 87

www.adeis-rh.com



Cabinet de
recrutement à
Nantes, Brest,
Rennes, Tours
et Orléans

ADEIS RH est un
cabinet de
recrutement
généraliste
intervenant au sein

www.adeis-rh.com

29 Boulevard Albert Einstein / Bât. F /

44323 Nantes CEDEX 3

